

Besfin; yenilikçi, değer yaratan, sürdürülebilir ve farklı bakış açısıyla müşterilerine hem fiziki hemde online; **Finansal Danışmanlık, Proje Finansmanı, Şirket Birleşmesi ve Satın Almalar, Sürdürülebilirlik** gibi konularda hizmet veren bir danışmanlık şirketidir.

Farklı sektörlerde faaliyet gösteren birçok şirkete danışmanlık hizmeti veren Besfin, 2011 yılından bu yana faaliyetlerini sürdürmektedir.



Fiziki



Dijital

Besfin bütün hizmet sağladığı alanlarda hem fiziki hem de dijital olarak hizmet vermektedir.

HİZMETLERİMİZ



FİNANSAL DANIŞMANLIK

Müşterilerinin stratejik, operasyonel finansal hedeflerini belirlemelerinde ve uygulamalarında yardımcı olmakta, detaylı bütçe ve proforma mali tablo çalışmaları ile güçlü bir bilançoya ve yüksek bir derecelendirmeye (Rating) ulaşmalarını sağlamaktadır. Ayrıca, şirketlerin likidite sorunları ele alınarak faadliyetlerin sağlıklı bir şekilde devam etmesi ve banka ilişkileri konusunda destek sağlanmaktadır. Finansal danışmanlık hizmet kapsamında hem fiziksel hem de uzaktan online danışmanlık sağlamaktadır.



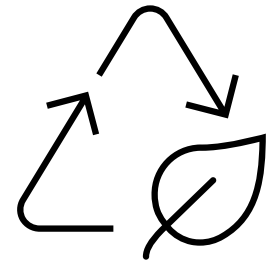
PROJE FİNANSMANI

Yatırımların doğru ve en uygun koşullarda finansmanının belirlenmesi ve kaynak bulunması konusunda son derece yenilikçi ve bilimsel teknikleri kullanmakta olup bu alanda ülkenin önde gelen finansal danışmanlık firmalarındandır.



M&A DANIŞMANLIĞI

Alıcı veya satıcı tarafın danışmanı olarak sürecin müşterimiz adına yönetilmesi ve müşterimize potansiyel yatırımcı/ortak bulma, finansal konular, şirket değerlemesi, alış/satış taktikleri ve stratejileri ile ilgili danışmanlık hizmetleri verilmektedir.



SÜRDÜRÜLEBİLİR FİNANS DANIŞMANLIĞI

Birleşmiş Milletlerin 17 tane belirlenen sürdürülebilir kalkınma hedeflerini ve dünyaya sorumluluk bilincini temelde esas alarak sürdürülebilir büyüme için şirketlerin stratejik dönüşümü, enerji verimliliği, yenilenebilir enerji kaynaklarına geçişi konularında en uygun koşullarda finansmanının belirlenmesi ve kaynak bulunması konusunda son derece yenilikçi, global ve bilimsel teknikleri kullanmakta olup bu alanda ülkenin önde gelen finansal danışmanlık firmalarındandır.

FİNANSAL DANIŞMANLIK

Finansal Durum Değerlendirmesi (Due Diligence)

- Finansal tablolar detaylı analiz edilerek şirketin finansal açıdan güçlü ve zayıf yönleri ortaya çıkarılır. Bu analizde , şirket bilgilerinin yanında sektör, rakip firmalar ve başarılı global firmaların finansal verileri de kullanılır. Bu sayede iyileştirilmesi gereken alanlarda çalışılarak sorunun daha fazla büyümeden, finansal sıkıntıya girmeden çözülmesini sağlar.
- Şirket için finansal Kritik performans göstergeleri (KPI) belirlenerek uzun vadeli finans stratejisinin oluşturulması.
- İyileştirilmesi gereken alanlar için detaylı öneri ve aksiyon planı yapılır.



Fiziki

Dijital

Finansal Yönetim, Planlama ve Krediler

Finansal Yönetimin temel amacı şirketin finansal yükümlülüklerini her koşulda yerine getirecek güç ve esnekliğe sahip olmasını sağlamaktır. Alt konu başlıkları,

- Kısa ve uzun vadeli finansal planlama
- Finansal Planlama, hedeflerin belirlenmesi, finansal stratejilerin tespiti, değerlendirilmesi ve izlenmesi, belirsizliklerin yönetimi açısından çok kritik ve öneme sahiptir.
- Mali Yapının Güçlendirilmesi ve Temel Finansal Rasyolar
- Uzun vadede güçlü bir mali yapıya ve iyi bir ratinge sahip olmak başta bankalar olmak üzere şirketin tüm paydaşları için önemlidir. Bankalardan borçlanırken limit, faiz oranı, vade ve teminat açısından en iyi şartlarda borçlanabiliriz.

- 1.Finansal Borçların azaltılması
- 2.Finansman Giderlerinin Azaltılması
- 3.Borçluluk Rasyolarının iyileştirilmesi

- Uzun Vadeli Banka İlişkisini Oluşturmak ve Geliştirmek
- Şirketimizin fon ihtiyacının karşılanması için genellikle başvuracağımız yer bankalar ve finans kuruluşlarıdır. Bu nedenle Finans kuruluşları ile olan ilişkiler çok önemlidir.
- 1.Çalışılan finans kuruluşlarının değerlendirilmesi ve stratejinin oluşturulması.
 - 2.Banka kredi limit, risk ve temel kredi performans göstergelerinin belirlenmesi.
 - 3.Bankalar ve finansal kuruluşlar için sunum hazırlanması.

Finansal Yapılandırma

- Şirketin devamlılığı için acil nakit akışının hazırlanması ve kontrol altında tutulması.
- Uzun vadeli iş planını ve finansal modelin hazırlanması.
- Maliyet azaltma, varlık satışı ve alternatif finansal kaynak yaratılarak nakit akışın kuvvetlendirilmesi.
- Mali borçların yeni iş planına göre yapılandırılması için banka ve diğer finansal kuruluşlar ile mali borçların müzakeresi ve sonuçlandırılması.
- Operasyonel ve stratejik değişimlerin/gelişimlerin yeni iş planına göre izlenmesi

PROJE FİNANSMANI

Proje finansmanı, uzun vadeli; altyapı, sanayi, enerji, gayrimenkul vb. projelerin, projeyi finanse etmek için kullanılan kredi ve özkaynakları projenin kendisinin yarattığı nakit akışıyla ödemesidir.'

Yatırımınıza an doğru kararı verebilmek için yüzlerce parametre kullanarak her türlü senaryo ve sensitive analizlerini yapabilecek çok iyi bir finansal model hazırlamak.

Detaylı gelir ve gider analizi ve nakit akışı hazırlayarak en uygun fon yapısını (sermaye-Kredi) saptamak.

Proje tanıtım dosyasını (IM) hazırlayarak finans kuruluşlarının proje finansmanına katılmasını sağlamak (proje finansmanı sağlamanın % 51'idir).

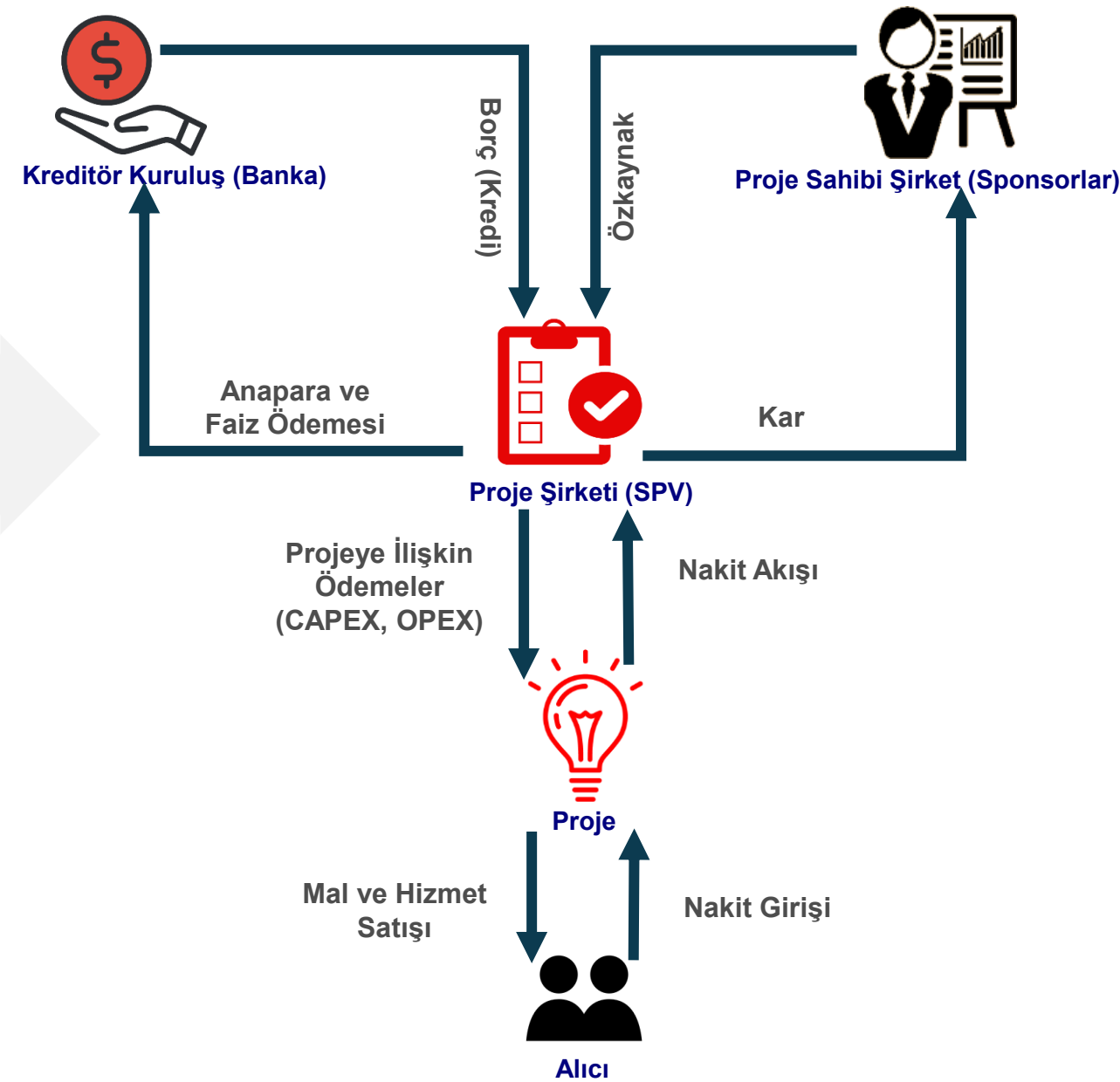
Yurt içi ve yurt dışı finansman kuruluşları ile çalışarak rekabetin artırılmasını sağlayarak en uygun maliyet ve koşullarda finansman sağlamak.



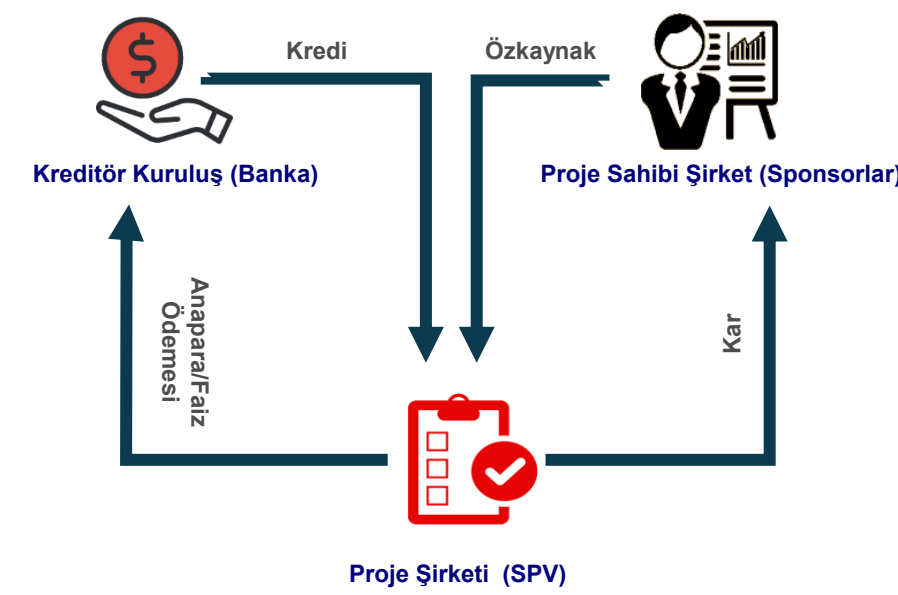
Fiziki



Dijital

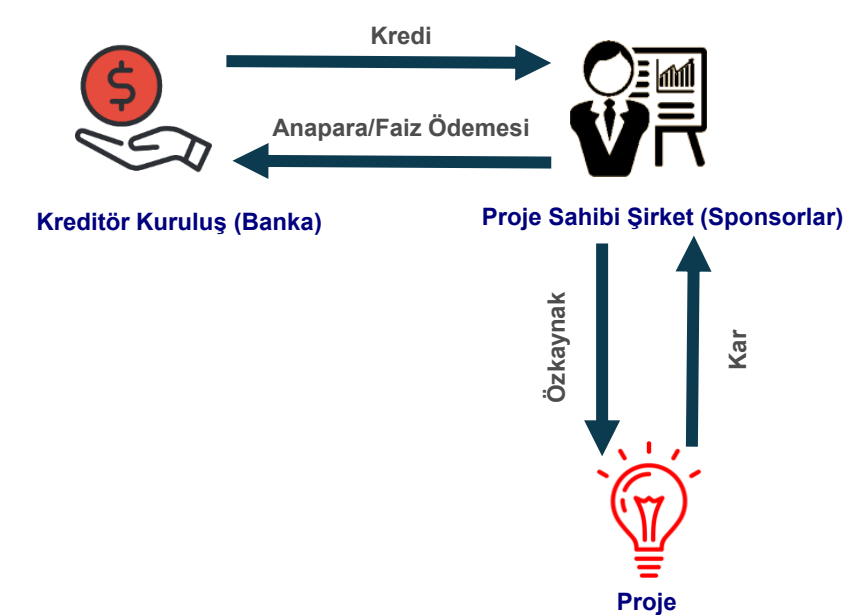


Proje Finansmanı



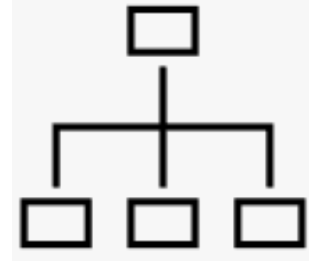
- ✓ **Projenin gelir yaratma gücü esas alınarak finansman ve koşullar belirlenir.**
- ✓ **Teminat yapısı proje şirketinin varlıkları üzerine kurulur.**
- ✓ **Borç alan proje şirkettir.**
- ✓ **Borç verenler proje ile doğrudan ilişkilidir.**
- ✓ **Nakit akışı kullanımında şirketin yönetimi sınırlı yetkiye sahiptir ve nakit akışı öncelikli olarak borç ödemesinde kullanılır.**
- ✓ **Bilanço dışı finansman olanağı sağlarken, risk yönetimini kolaylaştırır ve kaldıraç etkisiyle daha düşük özkaynak ile daha fazla yatırım yapma olanağı sağlar.**
- ✓ **Vergi avantajı sağlar.**

Kurumsal Finansman



- ✓ **Şirketin kredibilitesi** esas alınarak finansman ve koşullar belirlenir.
- ✓ Teminat yapısı **şirketin varlıkları** üzerine kurulur.
- ✓ Borç alan **proje sponsoru** şirkettir.
- ✓ Borç veren ile **proje arasında bir bağlantı yoktur.**
- ✓ Nakit akışı kullanımında şirketin yönetimi **tam yetkilidir.**
- ✓ Finansman süreci proje finansmanına göre daha **kısadır.**

Proje Finansmanına Genel Bakış

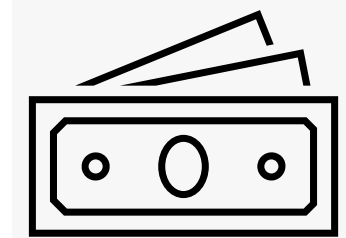


7 Milyar USD

Toplam Yatırım
Tutarı



**85'ten
fazla proje**

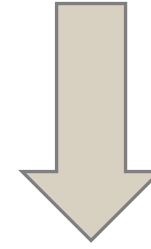


**2 Milyar
USD**

Finansman
sağlanması

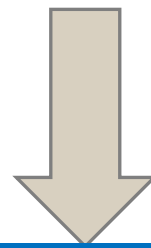
I. Aşama

- Yatırımın farklı senaryolar ekseninde finansal modellemesi
- Finansal modelin hazırlanarak finansman yapısının belirlenmesi



II. Aşama

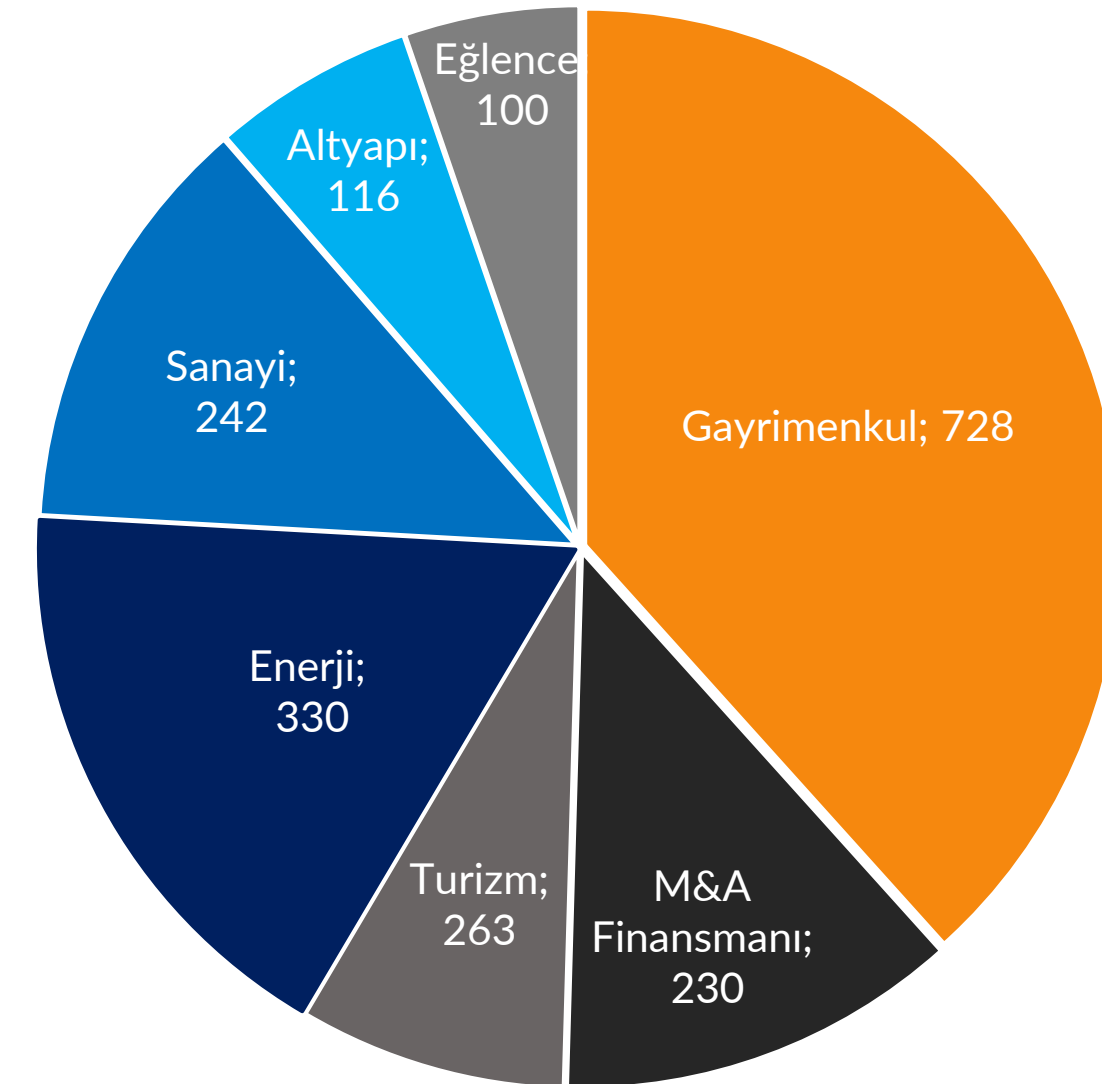
- Yatırımın tutar, vade, ödeme vadesi ve teminat yapısının kurulması
- Kreditör kuruluşlar için İngilizce veya Türkçe olmak üzere bilgilendirme dokümanının (IM) hazırlanması



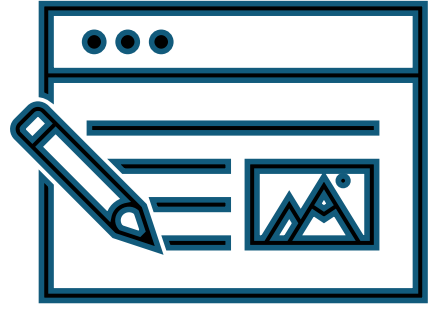
III. Aşama

- Uygun kreditör kuruluşların belirlenerek IM'nin (Bilgilendirme Dokümanı) paylaşılması ve yatırımın detaylı olarak sunulması
- Kreditörler arasında rekabet yaratılarak, tekliflerin (term sheet) değerlendirilmesi ve kaynak sağlama sürecinin yönetilmesi

**Besfin'in Proje Finansmanı Yaptığı
Sektörler ve Sağlanan Fon Tutarları
(Milyon USD)**

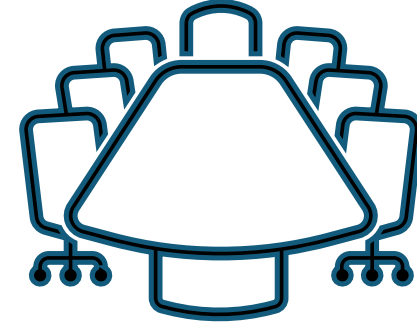


Şirket Satın Alma ve Birleşme Danışmanlığı



SATICI TARAF DANIŞMANLIĞI

Büyük zorluklarla kurduğunuz, uzun uğraşlarla büyüttüğünüz şirketinizi satmak, ya da bir ortak bularak daha da büyütmek ve bunu yaparken emeklerinizin karşılığını almak, hak ettiğiniz bir başarı. Bu zaman geldiğinde yurtiçi ve yurtdışındaki pazarları tarayıp size uygun doğru alıcıyı bulmak için var gücümüzle çabalayacağız. Uzmanlığımız sayesinde şirketinizin gerçek değerini bulacağımıza emin olabilirsiniz. Mirasınız bizim ellerimizde.



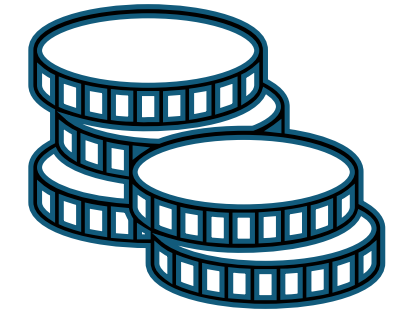
ALICI TARAF DANIŞMANLIĞI

Günümüz dünyasında, şirketinizin büyümesinin en önemli ve hızlı yollarından birisi de doğru şirketi satın alarak kendi bünyenize katmak ve kendinizi geleceğe hazırlamaktır. Uluslararası iş ortaklarımızın yanı sıra gelişen trendleri takip ederek iyi anlamamız sayesinde, yeni pazarlara açılmanız ve yarının dünyasına hazırlanmanız için birçok fırsat tanıyabilir, rekabette bir adım öne geçmenizi sağlayabiliriz.



MEZZANINE FONLAMA

Şirket sahibi olarak, yeni yatırım projelerinizi fonlamak ve şirketinizi büyütmek istediğinizde seçeneklerinizi kredi kullanmayla veya şirkete bir ortak almayla sınırlamayın. Hem kredi hem de sermaye benzeri yapısıyla mezzanine fonlama, finans dünyasında popülaritesi her geçen gün artan bir enstrüman. Şirketinize uygun bir mezzanine fonlamaya ulaşmak için yerel ve uluslararası kuruluşlar ile iletişime geçerek şirketinizin büyümesine katkıda bulunalım.



ŞİRKET DEĞERLEMESİ HİZMETLERİ

Gerek M&A sürecinde gerek ortakların ayrılması sürecinde gerekse başka bir nedenle şirketinizin değerini bilmeniz, önemli kararları vermenize yardımcı olacaktır. Finans dünyasınca kabul görmüş değerlendirme tekniklerini kullanarak ve farklı metodolojileri harmanlayarak yaptığımız objektif değerlemeler sayesinde kendinizi doğru konumlamaya ve gelecek planlamanıza yardımcı oluyoruz.

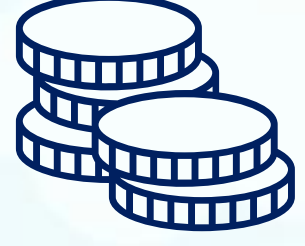


Fiziki

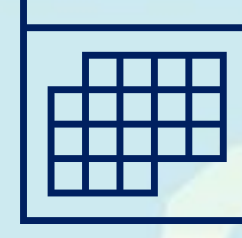


Dijital

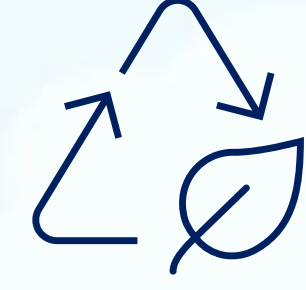
SÜRDÜRÜLEBİLİR FİNANSAL DANIŞMANLIK



Sürdürülebilir Finansman Kaynaklarına Erişim



ESG Konusunda Stratejik Dönüşüm ve Yol Haritası Oluşturma



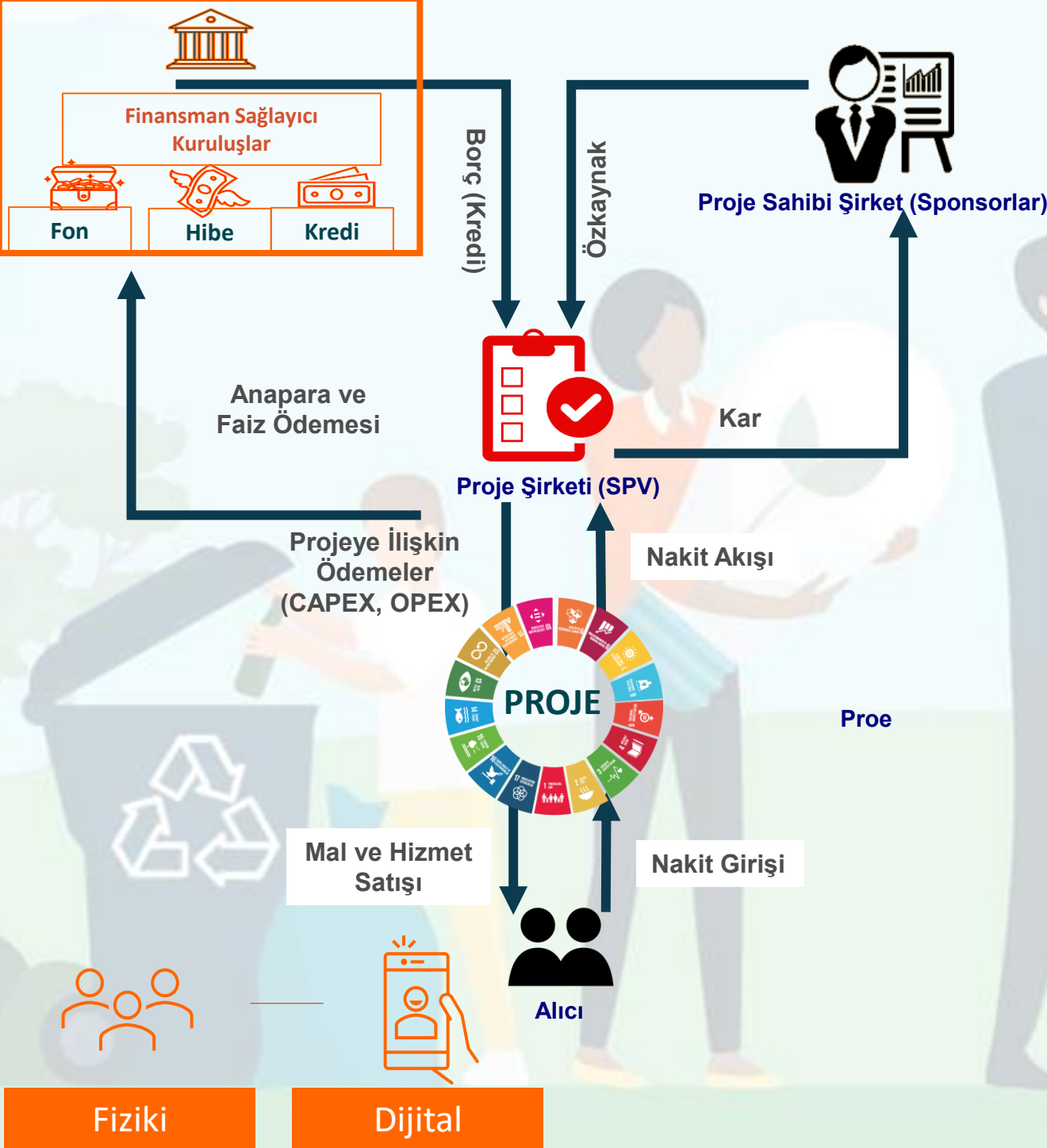
Enerji Verimliliği ve Yenilenebilir Enerji Kaynaklarına Erişim Konusunda Planlama

ESG ve Sürdürülebilirlik stratejileri şirketin misyon ve vizyonu ile büyüme stratejisiyle paralel olmalıdır.

1. Şirketin stratejik olarak ihtiyaçlarının belirlenmesi gerekmektedir.
2. ESG Stratejisindeki başlıklar önceliklendirilip büyüme stratejisine uygun planlanmalıdır.
3. Büyüme stratejisine uygun önceliklendiren hedefleri gerçekleştirmek adına yol haritasının çıkartılması ve uygulanabilir olması gerekmektedir.

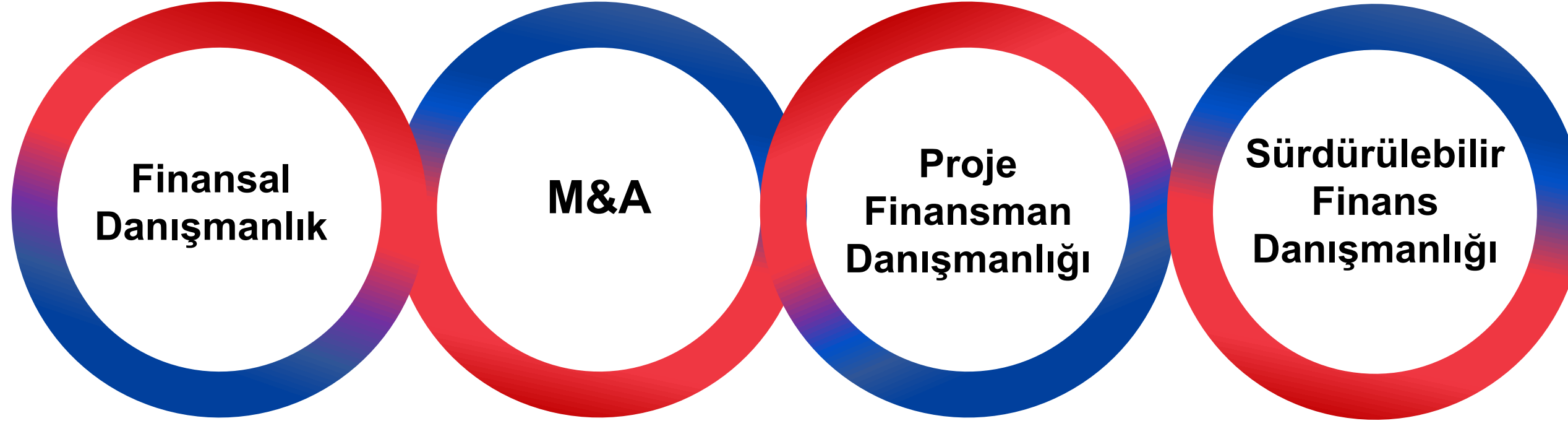
Şirketlerin sahip oldukları mevcut koşullar günümüzde ESG stratejileri, ticaret anlayışı, CPAM ve verimlilik gibi konularda değişiyor. Besfin olarak bizlerde;

- Şirketin sahip olduğu enerji kaynaklarını raporlama ve verimliliğini ölçme,
- Şirketin verimliliğini artırma ve maliyetlerini azaltma konusunda kaynaklarını planlama
- Uluslararası standartlara uygun olabilmesi adına akreditasyonla raporlama
- Yenilenebilir enerji kaynaklarına erişim konusunda modelleme ve planlama gibi konularda hizmet veriyoruz.



Referanslar





Besfin Finansal Hizmetler Danışmanlık ve Tic. A.Ş.

Tel: +90 212 609 83 50

Faks: +90 212 609 83 49

Eclipse Business Maslak

Sanatkarlar Sokak C Blok No:13

Sarıyer/İstanbul

www.besfin.com



Bu çalışma, Besfin tarafından özel olarak hazırlanmıştır. Çalışmanın içeriği Besfin'in bilgisi dışında kopyalanıp yayınlanamaz. Çalışmanın kapsadığı görüşler ve yorumlar genel kabul görmüş teorik yaklaşımlar olup, gerçekleştirmeleri koşullara bağlıdır. Çalışmanın içeriğinin Besfin bilgisi dışında direkt kullanımından doğacak olan zararlardan Besfin ve çalışanları sorumlu tutulamaz.